

# KRATA Y VALTECSA CELEBRAN SU CONVENCIÓN ANUAL

Las sociedades de valoración líderes en sus respectivos mercados **Krata** y **Valtecsa**, han hecho el pasado mes de Marzo repaso del ejercicio 2014 y puesta en común de las líneas estratégicas para las compañías en los próximos años. La reunión congregó alrededor de 50 profesionales en Madrid.

Si el pasado ejercicio ya fue un año record para ambas sociedades en términos de facturación y rentabilidad, en la reunión se debatieron las bases que permitirán el crecimiento comercial y operativo de los próximos años.

Desde el punto de vista técnico y operativo la reunión sirvió como presentación y lanzamiento de la reingeniería de procesos y sistemas que simplificarán y aumentarán el control sobre todas las operaciones administrativas y técnicas, en un escenario de incremento continuado de las operaciones.

En el ámbito comercial se han puesto los medios para intensificar la penetración de ambas marcas en sectores empresariales e industriales, consistentes en la ampliación del equipo comercial, la introducción de nuevos sistemas y herramientas de CRM, y la consecución de alianzas estratégicas con operadores internacionales de primer orden.

Fruto de esta estrategia llega el acuerdo con **Goindustry Dovebid** (marketplace especializado en liquidación de activos y maquinaria industrial perteneciente a la multinacional Liquidity Services INC). En la intervención de David Holtappels, Country Manager de España y Portugal, se trazaron las principales líneas de actuación para potenciar la generación de liquidez y la toma de decisiones en torno a la modernización de los procesos productivos en las empresas industriales españolas.

En resumen, **Krata** y **Valtecsa** han demostrado que afrontan los próximos años con una organización renovada y reforzada, con un plan estratégico para los próximos años definido y compartido a lo largo de la organización, sustentado todo ello en colaboraciones estrechas y efectivas con sus clientes y proveedores.

